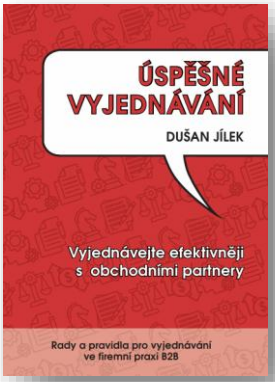
Úspěšné vyjednávání

Poznej pravidla vyjednávání a důsledně je aplikuj. Klíčový faktor úspěchu je příprava.

ZAMĚŘENÍ KURZU:
Ve dvou dnech poznáme a procvičíme pravidla úspěšného vyjednavače. Zaměříme se na vyjednávání v segmentu business-to-business.



CÍL KURZU A PŘÍNOS PRO ÚČASTNÍKY:

- Pochopit kritickou důležitost přípravy
- Osvojit si zlatá pravidla pro úspěšné vyjednávání (nastavení limitů, práce s ústupky, BATNA atd.)
- Umět „číst“ styl jednání protistrany
- Uvědomit si, z čeho pramení moc při vyjednávání, jaký vliv má faktor času a informací na výsledek
- Znát nejčastější taktické tahy, které se v byznyse používají
- Získat sebevědomí a být lepší při budoucím vyjednávání

KOMU JE KURZ URČEN:
Všem pracovníkům, kteří za firmu vyjednávají s obchodními partnery. Obchod, nákup, projektoví manažeři, finanční oddělení apod.

DÉLKA ŠKOLENÍ: 2 dny



VELIKOST SKUPINY: do 10 osob

OBSAH KURZU:

- Alternativy a výsledek vyjednávání
- Dva druhy vyjednávání – poziční a principiální
- Faktory ovlivňující vyjednávání – moc, čas, informace, stres
- Průběh jednání v obchodní praxi
- Používané taktické tahy při vyjednávání
- Analýza stakeholderů, zájmy protistrany
- Zvládnutí nátlaku při vyjednávání

Všichni účastníci dostanou jako školicí materiál **knihu „Úspěšné vyjednávání“.**

*Tréninkový den je postaven tak, že se v něm střídá **školení** (výklad), **nácvik vyjednávání** a jeho následný rozbor vč. videozáznamu a **skupinové diskuze.***

Těším se na přínosné a inspirující školení.

Dušan Jílek

KONTAKT: 775 201 325, info@dusanjilek.cz, www.dusanjilek.cz

Lektor Ing. Dušan Jílek



Lektor, kouč a konzultant s více než 30letou praxí v obchodě a managementu. Vede tréninky obchodních a manažerských dovedností a provádí individuální koučink.

Od roku 2014 se věnuje samostatnému podnikání. Je vlastníkem vzdělávací společnosti AZ SKILLS s.r.o.

Napsal a vydal osm knih. Nejnověji titul „Úspěšné vyjednávání“. Dále „Efektivní komunikace“, „Manažer jako druhé řemeslo“, „Profesionální telefonování“, „Jak to mám všechno stihnout“, „Jak připravit skvělou prezentaci“ a další.



KONTAKT: 775 201 325, info@dusanjilek.cz, www.dusanjilek.cz